

# 行動経済学を学ぼう！

～ダニエル・カーネマンの功績から学ぶ～

## 行動経済学とは…？

「経済学」と「心理学」が融合した  
経済学の新領域。  
人間が直感や感情によって  
不合理とも思える行動を  
とってしまうことに着目。  
「マーケティング」にも役立つ。

どちらが選ばれる？

A. 確実に1万円もらえる B. 50%の確率で2万円もらえる

A を選ぶ人が多い  
得することより  
「損をしたくない」と  
感じる人が多いから。



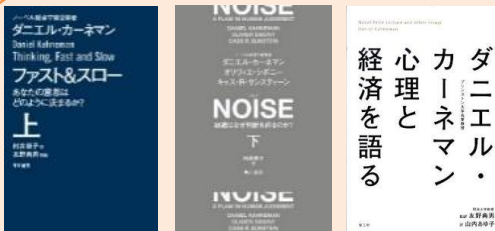
プロスペクト理論の例

そのほかに…



食べたら太るのはわかってるけど…  
でも食べたい！なぜ？？

「数量限定」「人気 No. 1」の商品を  
見つけたらつい買ってしまおう！  
なぜ？？



行動経済学の父  
ダニエル・カーネマンの著書

